



iCDA
iCD Association

企画・協賛: 一般社団法人iCD協会 人財委員
HRマッチング部会
調達ネットワーク

2025年 4.24(木) 5.13(火) 6.13(金)
オンライン説明会開催!!

受託&SES営業マンの 営業力を磨く IT大手企業の 調達責任者による 営業研修

研修名 エンジニア調達担当による営業力強化研修

研修内容 調達企業の本音を共有
・調達方針、目指す調達・営業それぞれの姿、今抱えている課題
・パートナー企業へ期待すること
メイン講師が企業の本音を噛み砕き徹底的にレクチャー実施
・ワークショップを通して参加者に今使える営業力を身に付ける

実施方式 オンライン

実施日 2025年開催
7/16(水) 7/30(水) 8/6(水) 8/20(水) 9/2(火)
※ 5日 + 交流会(リアル開催、研修とは別日)

実施時間 3時間/1日

受講料 165,000円(税込)/名

募集対象 ・ITエンジニアの配属営業
・営業を取り纏めている方
・その他配属営業に携わっている方

説明会では研修内容を
分かりやすく説明します



◀ 説明会お申込み

講師紹介

メイン講師

杉浦 大介
株式会社Tecrhyne 代表取締役



大手空調メーカー、大手自動車部品メーカーでの各種
業務改革を経て独立
200社のコンサルティング実績(採用・育成・制度構築・
ブランディング・DX・ビジネスコラボ・PMO・技術継承)



調達講師

大手Sier 5社の調達担当



◀ 説明会お申込み



お問い合わせ

03-6384-1437

株式会社エンベックスエデュケーション 調達による営業研修担当